



Wir haben eine disruptive Technologie entwickelt, mit der wir für verschiedene Branchen vielseitige Bauteile mit hervorragenden mechanischen Eigenschaften und gleichzeitig minimaler Umweltbelastung herstellen. Unsere Produkte enthalten 0% erdölbasierte Inhaltsstoffe, entsprechend entsteht auch 0% Mikroplastik, sie stehen zu 0% in Konkurrenz zur Produktion von Nahrungsmitteln, sparen bis zu 80% CO₂-Emissionen und sie sind 100% Hauskompostierbar oder im Altpapierkreislauf rezyklierbar.

Unsere Vision ist die Reduktion der Erderwärmung und der Plastikverschmutzung durch das Upcycling organischer Abfallströme in Hochleistungsmaterialien.

Unsere Mission ist die Etablierung der weltweit umweltfreundlichsten Alternative zu erdölbasierten Kunststoffen am Markt.

Für unseren nächsten Wachstumsschritt, orchestriert direkt aus dem Herzen Zürichs, suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

B2B SALES-Spezialist (m/w/d) 80-100%

mit Schwerpunkt Neukundenbetreuung und Markterweiterungen für das bestehende Produktsortiment.

Bist Du erfahren in Kundenbeziehungsmanagement, der Betreuung von Grosskonzernen und der Markterweiterung für bestehende Produktpaletten? Bist du zudem leidenschaftlich daran interessiert, mit revolutionären neuen Materialien in einem zukunftsorientierten Unternehmen zu arbeiten?

Deine Mission

- Du arbeitest Hand in Hand mit zwei Seniors für Marktentwicklung zusammen, unterstützt und begleitest dessen Aktivitäten und übernimmst die Betreuung der Neukunden.
- Du identifizierst und kontaktierst aktiv potenzielle Abnehmer vom bestehenden Produktsortiment und führst die Verkaufsgespräche.
- Du erstellst Angebote und betreibst Kundenbeziehungsmanagement (CRM).
- Du leistest einen Beitrag zur Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategien und trägst dazu bei, unsere ehrgeizigen Skalierungsziele zu erreichen.

Das bringst Du mit

- Du bringst viel Erfahrung im B2B Verkauf und in Kundenbetreuung mit, idealerweise in Verbindung zu Konzernen und Grossverteilern.
- Du hast ein sehr hohes Interesse an nachhaltigen Technologien.
- Du zeichnest Dich durch ein verhandlungssicheres Deutsch und Englisch aus.
- Du arbeitest gerne selbstständig, magst es zu reisen und hast eine zielorientierte Arbeitsweise.
- Du bist teamfähig und Kommunikation ist Deine Stärke.

Das Team ist jung, heterogen und identifiziert sich stark mit den Werten des Unternehmens. Es besteht aus Fachleuten unterschiedlichster Disziplinen aus der Naturwissenschaft, Produktionstechnik, Marktentwicklung und Betriebswirtschaft. Alle Teammitglieder arbeiten intensiv an der Entwicklung und Standardisierung neuer Materialien, wobei ein starker Fokus auf der Skalierung ihrer Produktion für den industriellen Einsatz liegt.

Wir bieten in unserem dynamisch wachsenden Scale-up zeitgemässe Arbeitsbedingungen und einzigartige Entwicklungsmöglichkeiten für unternehmerische Persönlichkeiten an.

Interessiert? Dann sende Deine Bewerbung an: jobs@fluidsolids.com

Wir freuen uns auf Dich!